

Mariestads-Tidningen

En utskrift från mariestadstidningen.se.



Bengt Ekström, Alf Westerlund och Dennis Nilsson vid en printer. FOTO: OWE E HERMANSSON

Plast-Petter växer i Hova

HOVA: Köpte upp konkurrent och får tillgång till kundregistret

– Vi blir starkare genom köpet, större kundregister och framför allt blir vi av med en konkurrent, säger Alf Westerlund, vd och ägare av Plast-Petter AB.

Plast Petter AB har köpt inkräm och kundregister av Samhall i Östhammar där verksamheten ska avvecklas vid årsskiftet.

– Vi lade ett bud och vann; vi ska snart åka och hämta cirka 2 000 verktyg och i december flyttar vi hit maskinerna ifrån Uppland. En del av maskinerna är av samma typ som vi redan har vilket gör att vi passar på att uppdatera vår maskinpark, säger Alf Westerlund.

Bättre prisbild

– Vi har börjat informera de kunder som Samhall hade om köpet; nu gäller att få över dem till oss, säger försäljningschef Bengt Ekström.

När man fick tillgång till kundregistret upptäcktes att 40 procent redan var kunder hos Plast Petter.

– Dessutom har vi ett annat problem, Samhall hade inte konkurrenskraftiga priser. Vilket vi får förklara för dem vi ringer upp.

Det gör att Plast Petter inte per automatik – om något går så lätt i affärsvärlden – kan räkna med att få över kunderna.

Slipper konkurrent

Alf Westerlund och Bengt Ekström är dock optimistiska och hoppas få cirka 25 procent av kunderna.

– Vad det betyder i omsättning är osäkert. Köpet handlar om att vi blir av med en konkurrent och förhoppningsvis få några nya kunder. Trevligt också att verksamheten

stannar i Sverige. Våra största konkurrenter på standardprodukter finns i Kina och Indien.

Norden

De berättar att cirka 60 procent av verksamheten vid Plast-Petter går till kontorsidan resten är förpackningar och special.

– Andelen digitalt tryck ökar hela tiden. Det räknas som special, görs i mindre serier, säger Bengt Ekström.

Plast-Petter räknas till de största i Norden i branschen och köpet **av plastproduktionen vid Samhall Östhammar gör att man befäster sin position.**

Nyanställer

Det går bra för Plast Petter, i höst har 2,5 tjänster tillsatts.

– Idag är vi 31 och går allt enligt planerna ska ytterligare en-två personer anställas. För en vecka sedan investerade vi i ytterligare en digital printer. Något vi kunde göra då vi har en uppgång, säger Alf Westerlund.

– I siffror ligger den på cirka tio procent högre än förra året vid den här tiden.

Owe E Hermansson
owe.hermansson@mariestadstidningen.se
0506-74 79 65

Publicerad: 2014-10-31 06:00

© Copyright mariestadstidningen.se. Detta material är skyddat enligt lagen om upphovsrätt. Utskrifter får endast göras för privat bruk. Mångfaldigande, kopiering, överlåtelse, försäljning, överföring eller varje annan form av utnyttjande av materialet - såväl för kommersiella som icke-kommersiella ändamål - är förbjuden utan skriftligt tillstånd.